



پلاatinium

مستر کلاس فروش

code 3

بیانیه 13 بهمن ماه حضوری تهران

چرا مسْتَر کلاس فروش پلاتینیوم؟

در میدان رقابتی کسب و کارها، سیستم فروش مستقیماً تعیین‌کننده‌ی موقعیت شما در بازار است و تاثیر بسزایی در جلب و حفظ مشتریان دارد.

استراتژی‌های فروش این نه تنها نقشی در جلب اعتماد مشتریان دارد، بلکه باعث می‌شود تا مشتریان به طور مستمر به شما وفادار باشند و شما را به عنوان انتخاب اول خود در مقابل رقبا ترجیح دهند.

من به شخصه مسْتَر کلاس فروش را به چرخاندن یک ماشین تشبیه می‌کنم. اگر شما دو چرخ دیگر یعنی تبلیغات قوی را با سرعت بالا حرکت دهید، اما دو چرخ سیستم فروش شما با سرعت کم و بی‌رونق حرکت کند، ماشین شگفت‌انگیز شما حتماً به نابودی خواهد رفت.

این داستان بسیاری از کسب و کارهایی را به تصویر می‌کشد که به دلیل نداشتن یک استراتژی‌های فروش موثر و مستدام، هزینه‌های زیادی را متحمل می‌شوند و در مسیر توسعه‌ی کسب و کار خود دچار مشکلات شده‌اند.



مربی: سامان فیروزمند
مدیر عامل واحد سالنامه برگ
استراتژیست فروش و رشد محصول



• PLATINUM •

great manager sales master class

این دوره ویژه چه کسانی است؟

- کارشناسان فروش
- مدیران فروش
- سرپرستان فروش
- مدیران کسب و کار حضوری و آنلاین

Training and Practice

جلسه حضوری:
۱۳ بهمن ماه، تهران

۱۶ هفته غیرحضوری:
ویدیو ضبط شده

اجلسه آنلاین:
وبینار پرسش و پاسخ



PLATINUM

Platinum sales master class

28 ساعت آموزش

08 ساعت ورکشاپ حضوری
16 هفته آموزشی غیرحضوری
1 ساعت وبینار پرسش و پاسخ
آنلاین



16 هفته
تمرین کاربردی

table of contents

PLATINUM

01

ورکشاپ یک روزه
۱۳ بهمن ماه
حضوری

02

هفته اول

کانال ارتباط با مشتریان (۲۵ دقیقه)
لید و سرنخ (۳۸ دقیقه)
تحلیل رقبا (۲۰ دقیقه)
۲۵ تمرین کاربردی

03

(ویژه تیم فروش)
هفته دوم
اصول و فنون مذاکره (۴۰ دقیقه)
۲۰ تمرین کاربردی

04

(ویژه تیم فروش)
هفته سوم

آموزش تیم فروش (۹ دقیقه)
مهارت های فروشنده (۵۵ دقیقه)
وظایف فروشنده (۱۹ دقیقه)
جزوه فروش محصول (۲۵ دقیقه)
۳ تمرین و چک لیست کاربردی

05

هفته چهارم
طراحی قیف فروش (۴۸ دقیقه)
۶ تمرین کاربردی

06

هفته پنجم

FAB (۴۵ دقیقه)
شناسایی نیاز مشتری (۱۱ دقیقه)
انگیزاننده های احساسی برای خرید (۱۲ دقیقه)
۸ تمرین کاربردی

table of contents

PLATINUM

07	هفته ششم فروش مشاوره ای (۳ دقیقه) تکنیک های فروش مشاوره ای (۱۵ دقیقه) مذاکره در مورد ایرادات محصول (۱۳ دقیقه) پشیمانی بعد از خرید (۲۰ دقیقه) ۱۴ تمرین کاربردی
08	هفته هفتم بیش فروشی و فروش مکمل (۴۵ دقیقه) معماری انتخاب (۲۳ دقیقه) ۸ تمرین کاربردی
09	هفته هشتم اصول قیمت گذاری (۶۰ دقیقه) ۱۲ تمرین کاربردی
10	هفته نهم صاحبہ شغلی و استخدام فروشنده (۴۵ دقیقه) استعفا (۲۶ دقیقه) ۹ تمرین کاربردی
11	هفته دهم شواهد فیزیکی سازمان - فروشگاه فضای مجازی (۸۰ دقیقه) بسته بندی (۲۵ دقیقه)
12	هفته یازدهم فروش حضوری: (۶۵ دقیقه) ۵ تمرین کاربردی
13	هفته دوازدهم ذهنیت فروش کارمندان و کارآفرینان (۲۵ دقیقه)
14	هفته سیزدهم پروموشن فروش (۶۰ دقیقه) ۸ تمرین کاربردی

table of contents

PLATINUM

15

هفته چهاردهم

تکنیک های معرفی محصول
جدید به بازار (۴۵ دقیقه)
۱۰ تمرین کاربردی

16

هفته پانزدهم

آموزش CRM-voip (۵۰ دقیقه)
۵ تمرین کاربردی

17

هفته شانزدهم

باشگاه مشتریان (۴۵ دقیقه)
طراحی سفر مشتری (۴۵ دقیقه)
۱۰ تمرین کاربردی

وبینار پرسش و پاسخ
با آقای فیروزمند

GREAT
MANAGERS SALES
MASTER CLASS

PLATINUM

مستر کلاس پلاتینیوم

12.900.000 t

- مستر کلاس پلاتینیوم

Silver

- وبینار پرسش و پاسخ

18.000.000 t

- ورکشاپ یک روزه

Gold

- مستر کلاس پلاتینیوم

39.000.000 t

- مشاور خصوصی

VIP
Diamond

- ورکشاپ یک روزه

- مستر کلاس پلاتینیوم

- وبینار پرسش و پاسخ

- دوره‌های VIP به صرف شام

- جلسه مشاوره خصوصی با آقای سامان فیروزمند برای نوع الماسی به مدت یک ساعت و به صورت حضوری خواهد بود و همچنین دوره‌های VIP به صرف شام با شرکت کنندگان VIP و جناب آقای سامان فیروزمند برگزار می‌شود.
- لطفاً توجه داشته باشید که ظرفیت نوع الماسی ما بسیار محدود است. پیشنهاد می‌شود قبل از ثبت نام از کارشناسان مجموعه استعلام داشته باشید.
- منتورینگ جهت حل تمرينات بر روی هر سه نوع (نقره‌ای، طلایی، الماسی) فعال می‌باشد.

شما هم نگران عدم استمرار در آموزش خود هستید؟

در مسیر کلاس فروش پلاتینیوم، این دغدغه با تمرینات هفتگی حل شده است. هر هفته همراه با آموزش های غیرحضوری فرم تمرین های کاربردی برای کسب و کار شما ارسال می شود.

این تمرینات یک فرصت فوق العاده برای اعمال مستقیم اصول و مفاهیم یادگرفته شده است. پس از تکمیل، این فرم به صورت خودکار به منتورهای ما ارسال می شود. و منتورها تا ۴۸ ساعت بازخورد شخصی سازی را به شما ارائه می دهند.

• PLATINUM •

great manager sales master class

مسترکلاس فروش پلاتینیوم

۱۳ بهمن ماه، تهران حضوری

| ۱۶ هفته آموزشی |
| غیرحضوری |

۱ جلسه وبینار آنلاین



مریبی: سامان فیروزمند
مدیر عامل واحد سالنامه برگ
استراتژیست فروش و رشد محصول

ثبت نام

شماره تماس: ۰۲۱-۹۱ ۲۱ ۲۲ ۲۳

شماره واتس‌اپ: ۰۹۱۹-۴۶۷۲۸۱۱